

Gestión de Compras en el Sector Público (II)

Es obvio que para una Administración hay, entre otros, dos elementos sustanciales que afectan a su "bolsillo": los ingresos (impuestos) y los costes (compras). El seminario de esta revista sobre "Gestión de Compras en

el Sector Público", celebrado el 18 de mayo, atrajo 140 inscripciones y 110 asistentes finales, dentro de lo que fue una mesa redonda "abierta" con una docena de intervenciones del público. *Por Jorge Heredia.*

Para las próximas semanas están previstos los siguientes seminarios:

- Administración electrónica en Sanidad (14 junio).

- Tecnologías para la eficiencia en Seguros (13 junio).

- La nueva e-Administración: El DNI electrónico (04 julio).

No se puede decir que se llegara a conclusiones unánimes pues el grado de desarrollo de los sistemas de compras expuestos es enormemente diferente, así como las capacidades reales de gestión (apoyo político, concienciación de los equipos, exhaustividad, historia del departamento, etc).

El primer ponente fue Santos Mañes, director del Centro de Administración de Recursos y Gestión de Adquisiciones, de la Gerencia Informática de la Seguridad Social, del Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales, que expuso el caso práctico del centro que dirige. Hizo una pormenorizada descripción de los volúmenes monetarios de inversión y gasto, número de proveedores, tipos de contratos y procedimientos de adjudicación. El presupuesto final en el llamado Capítulo 6 fue el año pasado de 45,95 millones de euros, entre hardware y software, frente a 89,46 millones del Capítulo 2. El tiempo transcurrido en la tramitación de los expe-

dientes por la Comisión Técnica en 2005 osciló entre 64 y 134 días.

Manuel Chaure Bueno, socio de Accenture, habló sobre "Mejora de la eficiencia de Compras en el sector público, exponiendo tanto ejemplos a nivel nacional como internacional.

Pedro Maestre, subdirector general de Organización y Sistemas de Fraternidad Muprespa, y con larga experiencia dentro del sector público, tituló su ponencia "Comentarios sobre gestión de compras en el sector público", haciendo énfasis en la importancia de

comentarios, dijo: "Si por fatalidad se ha elegido al peor proveedor (sea tonto o corrupto), no amenes, apártalo de inmediato".

Daniel Barrado, gerente de Administración Pública de Software AG, habló sobre "eAdministración y Gestión de Compras". Como conclusión afirmó que: "Existe una importante apuesta en el marco de la Unión Europea por el desarrollo de la contratación pública on line; los sistemas disponibles en la actualidad parecen suficientes, aunque requieren un

Las presentaciones utilizadas por los ponentes están disponibles gratis en la web www.socinfo.info/seminarios/compras2.htm

contar con un buen vendedor de tecnología con quien negociar. Por ende, repasó cuáles son los principales defectos de los malos vendedores, sobre los que expuso un buen número de anécdotas reales. En uno de sus

importante y necesario esfuerzo de integración; el contexto actual muestra un estado de madurez suficiente de cara a afrontar la implantación generalizada de la licitación electrónica en España; la base del éxito se fun-



Vista de la primera mesa de ponentes, y aspecto general del público asistente.



De izda a dcha, Santos Mañes, Pedro Maestre, Daniel Avedillo y Francisco Blanco.

damenta en la realización de un esfuerzo conjunto de integración 'extremo a extremo' de todos los intervinientes en el proceso.

Francisco Blanco, subdirector general de Suministros y Servicios, de la Dirección General del Patrimonio de la Generalitat de Catalunya, habló sobre "La gestión de compras en la contratación administrativa", repasando uno por uno todos sus componentes: expediente electrónico, registro electrónico de licitadores, sistema logístico de aprovisionamiento, y portal web. El modelo de la Generalitat de Catalunya en la contratación centralizada se basa en: Centralidad, agregación, estandarización, codificación/nomenclatura artículos, y adjudicación electrónica de contratos.

Rufina Pobre, directora Comercial de Pixelware, habló sobre "Gestión eficiente de la informa-



Aspecto de un momento en el café descanso.

ción y los procesos en la Administración Pública", donde señaló algunos objetivos: Facilidad en el diseño de los procesos, reutilización e integración entre administraciones, facilidad de integración, capacidad de análisis, y gestión eficaz del proceso.

Por su parte, **Isidoro Aguilar**, responsable de Desarrollo del Departamento de Tecnologías de la Información, de la Diputación

de Huelva, expuso el caso práctico de su diputación. Entre sus objetivos a futuro están: Eliminar completamente el flujo de papel, incorporar más servicios, incluir las propuestas de gastos en el flujo, relación con el ciudadano, envío electrónico de facturas, acceso al estado de las facturas desde la web, conectar con la gestión del pago, enlace con la aplicación de Contabilidad y con la de

Tesorería, y envío al archivo de la diputación.

Jaime López, consultor de Soluciones de Oracle, expuso las "Soluciones Oracle para optimizar las compras en la Administración Pública", y en concreto del Sistema de Adquisición Centralizada de Oracle (SACO) con soluciones abiertas basadas en estándares.

Finalmente, **Daniel Avedillo**, subdirector general de Compras de la Dirección General del Patrimonio del Estado, del Ministerio de Economía y Hacienda, expuso los rasgos básicos del conocido Sistema de Adquisición Centralizada, concentrado en contratos sólo hasta un millón de euros, que el año pasado realizó 1.038 contrataciones con 25.500 contratos por un volumen medio de 32.000 euros. En este momento, el SAC cuenta con un 34% de organismos externos adheridos. ☒



De izda a dcha, Isidoro Aguilar, Manuel Chauré, Daniel Barrado Rufina Pobre y Jaime López.